

2018 年 1 月 9 日 (火) 株式会社シースタイル

報道関係者各位

【住宅売却の検討状況について調査】

住宅の売却相談、誰にもしていないが36.4%!

売却を検討し始めたのは 1 位「1 年以内」25.2%、2 位「1 か月以内」24.3%

不動産関連の比較査定サイト「スマイスター(https://www.sumaistar.com)」を運営する株式会社シースタイル (本社:東京都中央区、代表取締役:川合 大無)は、「スマイスター」を利用した、住宅の売却を考えている 20 歳以上の男女全国 107 人を対象に「住宅売却の検討状況」についての調査を行いました。

【調査結果サマリー】

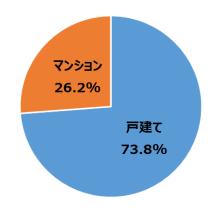
- ・ポイント1 現在居住している住宅の売却を検討中が59.8%!
- ・ポイント2 住宅の売却相談は「誰にもしていない」が1位!2位は「配偶者・パートナー」。
- ・ポイント3 アンケート全体の28.0%が売却しか考えていない!

「売却を検討してから行動に移すまでの期間は短い!?」

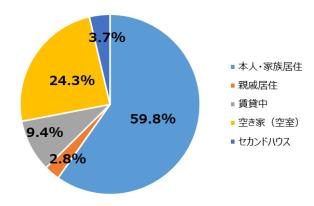
スマイスターを利用した、住宅の売却を考えている人に「売却住宅の種類」を聞いたところ、『戸建て』73.8%、『マンション』26.2%となりました。

つづいて「その住宅はどのように使用しているか?」を聞きました。『本人・家族居住』が 59.8%と半数以上を占め、『賃貸中』が 9.4%、『セカンドハウス』が 3.7%、『親戚居住』が 2.8%となり、『空き家(空室)』は 24.3%もあること が分かりました。





その住宅はどのように使用していますか? (N=107)



<本リリースに関するお問い合わせ>

株式会社シースタイル 管理本部 広報担当 マネージャー 小林 千章

E-mail: press@cstyle.co.jp TEL: 03-5847-8558 FAX: 03-5847-8559





では、売却を検討し始めたのはいつ頃でしょうか?1 位『1年以内』25.2%、2 位『1か月以内』24.3%、3 位『3 か月以内』『半年以内』共に 14.0%となりました。このことから、売却を検討し始めてから、「スマイスター」で査定依頼をするという行動に移すまでの期間が比較的短いことが分かりました。その一方、『10 年超』も 4.7%もいました。

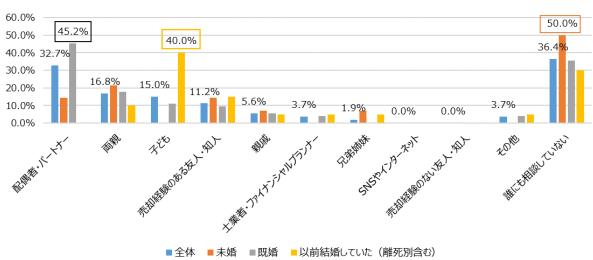
2.8% 4.7% 4.7% 1か月以内 2.8% 3か月以内 24.3% ■ 半年以内 7.5% - 1年以内 ■ 2年以内 14.0% 3年以内 25.2% ■ 5年以内 ■ 10年以内 14.0% ■それ以上

売却を検討し始めたのはいつ頃ですか? (N=107)

「住宅の売却は『誰にも相談していない』が36.4%。

相談相手は婚姻形態でバラつきも」

住宅の売却は、不動産会社以外には誰に相談しているのでしょうか? 1 位は『誰にも相談していない』36.4%、2 位は『配偶者・パートナー』32.7%でした。同調査で未婚者は 13.1%、既婚者は 68.2%、以前結婚していた(離死別含む)人が 18.7%のため、相談相手にはバラつきがあり、未婚者の 1 位は『誰にも相談していない』50.0%、既婚者の 1 位は『配偶者・パートナー』45.2%、以前結婚していた(離死別含む)人の 1 位は『子ども』40.0%となりました。一方、インターネット普及率は 83.5%(総務省「平成 29 年版 情報通信白書のポイント」より)と非常に高い割に、『SNS やインターネット』を使って相談した人は 0%という意外な結果も見られました。



不動産会社以外に売却相談した相手は誰ですか? (複数回答可、N=107)

<本リリースに関するお問い合わせ>

株式会社シースタイル 管理本部 広報担当 マネージャー 小林 千章

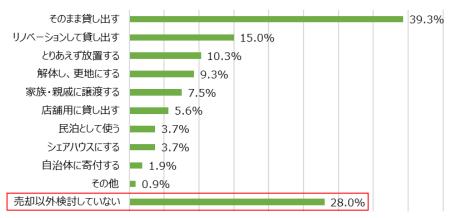
E-mail: press@cstyle.co.jp TEL: 03-5847-8558 FAX: 03-5847-8559



「売却検討中の住宅は貸す?売る?譲渡?と悩む人約7割」

住宅を売却する以外に検討したことを聞いてみると、『そのまま貸し出す』39.3%、『リノベーションして貸し出す』 15.0%、『店舗用に貸し出す』5.6%、『民泊として使う』『シェアハウスにする』共に 3.7%と人に貸すことを検討した人が 7 割弱いましたが、『売却以外検討していない』も 28.0%いました。また、『自治体に寄付する』も 1.9%いました。





0.0% 5.0% 10.0% 15.0% 20.0% 25.0% 30.0% 35.0% 40.0% 45.0%

https://www.sumaistar.com/magazine/article/column/sumaistarri/6361

<調査概要>

■調査期間:2017年12月1日~12月10日 ■調査手法:インターネット調査(任意でアンケートに回答)

■集計数:「スマイスター」を利用した、住宅の売却を考えている20歳以上の男女全国107人

※本リリース内容の転載にあたりましては「スマイスター調べ」という表記をお使いいただけますよう、お願いいたします。

<スマイスターについて> (URL: https://www.sumaistar.com)

不動産関連サービスの総合比較ポータルサイト。2006 年運営開始で現在掲載企業数約 1,600 社。 対応カテゴリは、不動産売却、任意売却、不動産買取、土地活用、賃貸管理、リノベーション、人材紹介、不動産求人、スマイスターMagaZine Biz など。

<スマイスターMagaZine Biz について> (URL: https://www.sumaistar.com/magazine/article/)

不動産関連ランキング、不動産業界の教科書、独自色を入れた不動産業界ニュースなど、不動産業界従事者が必要とするもの、為になる・勉強になるもの、定期的に読みたくなるものを掲載。

<株式会社シースタイルについて> (URL: http://www.cstyle.co.jp)

所在地:東京都中央区日本橋堀留町 1-8-12 さくら堀留ビル 8F

代表者:代表取締役 川合 大無

設立: 2004年1月

事業内容:不動産プラットフォーム事業(不動産とWEBテクノロジーを融合したプロダクトの開発と運営)

不動産メディア / 不動産業界向け人材サービス / インターネット広告

社員数:70名

許可番号: 有料職業紹介事業(13-ユ-308903) / 労働者派遣事業(派 13-308471)

<本リリースに関するお問い合わせ>

株式会社シースタイル 管理本部 広報担当 マネージャー 小林 千章

E-mail: press@cstyle.co.jp TEL: 03-5847-8558 FAX: 03-5847-8559