

A nighttime cityscape with a hand holding a briefcase in the foreground, symbolizing business and partnership.

# カンタンに マッチングサービスが開始 できるワンストップサービス

事業承継業務効率化とM&Aマッチングサイト  
のご提案





## ジーアーチ匠マッチング」について

事業承継、M&A、不動産、人材紹介等のマッチングサイトの完成型クラウドプラットフォーム（マッチングサイト）のレンタル、ASPサービスです。

通常のマッチングシステム開発に伴う膨大な時間とコストの大幅な軽減が可能。（初めからの仕様検討の労力・時間等）お申し込みからサイトオーナーとしての運用開始まで最短2週間で可能です。  
特許出願中の新しい事業承継ビジネスモデルの内容を活用可能（少額の使用料）

1. 新しい全員参加型、進化するソーシャルクラウド型ビジネスモデル
2. 事業や技の承継とさらなる発展・継続を共通の目的として人々が集い（クラウド）、
3. 事業承継の候補者同士さらに支援者（投資家）等との縁もつなぐ、交流の場を提供
4. 次の展開に向けた、あらゆる候補者との出会いをワンストップで実現、資産移転を伴う承継候補（いわゆるM&A）に加え、移転を伴わない承継候補（次期社長の雇用等）、投資家候補、事業パートナー候補者探しにも対応できる仕組みを整備済
5. 一般公開、または非公開（会員制）サイト仕様のいずれにも対応可
6. サイト内の候補者間のマッチング承諾（情報公開・面談承諾）時点での課金金額を任意で自由に設定可
7. パートナー制度で支援の促進、エージェント制度・フランチャイズ導入による加速化も実現可

＜下記のような方々に最適な仕組みです＞

営利・非営利団体、協会、組合、商店街、任意グループ

金融機関、地方自治体（事業引継センター等）

専門家（中小企業診断士、税理士、弁護士、M&A仲介等）

事業承継に興味を持ち、日本の匠技術を後世に残すことに情熱を持つ方（個人）、会社

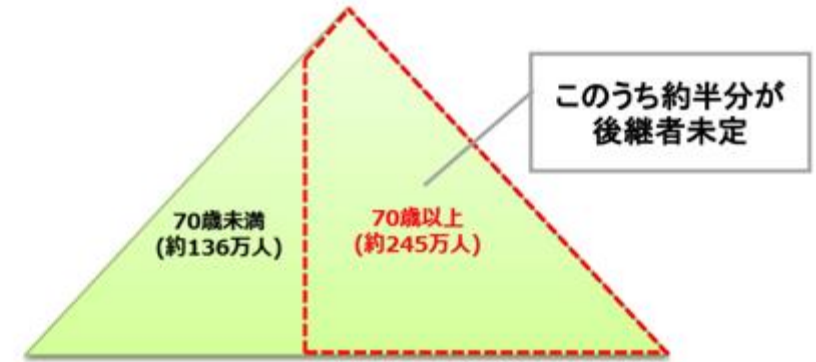


# M&A案件の民間事業者による限界

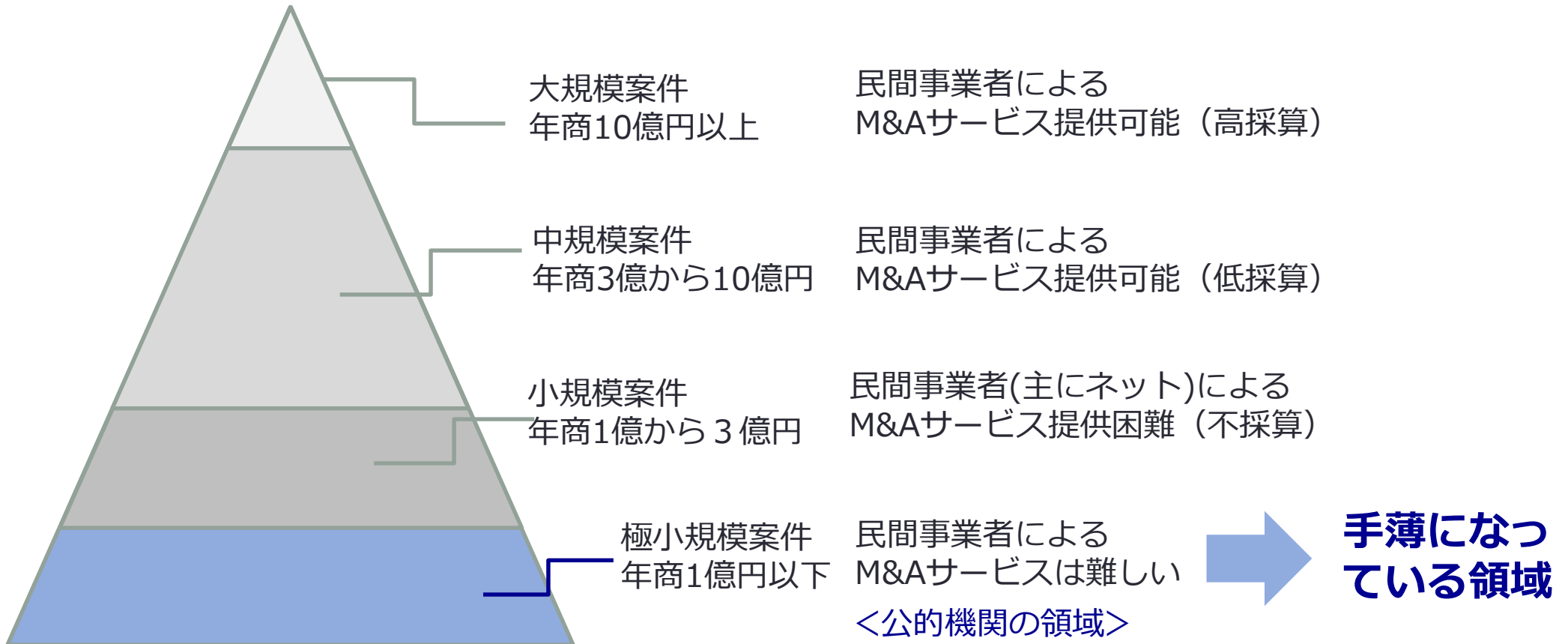
中小企業庁のデータによると、2025年に中小企業・小規模事業者の経営者の64%に当たる約245万人が70歳以上になり、245万人のうち52%の127万人、日本企業全体の3分の1が後継者が決まっていない状況。

民間年商1億以下の極小規模案件は採算が見込めない領域で手薄になっており、民間事業者ではなく、公的機関の支援が必要な領域。

中小企業・小規模事業者の経営者の2025年における年齢



平成28年度総務省「個人企業経済調査」、平成28年度(株)帝国データバンクの企業概要ファイルから推計



# 極小規模案件はネット上に売り情報を掲載して買い手にPRをする

極小規模案件などの売り情報をNNDB（ノンネームデータベース）にセンター担当が登録して、買い手も手作業で探すのは時間がかかる。



手間・時間がかかる

見つける人が限られる

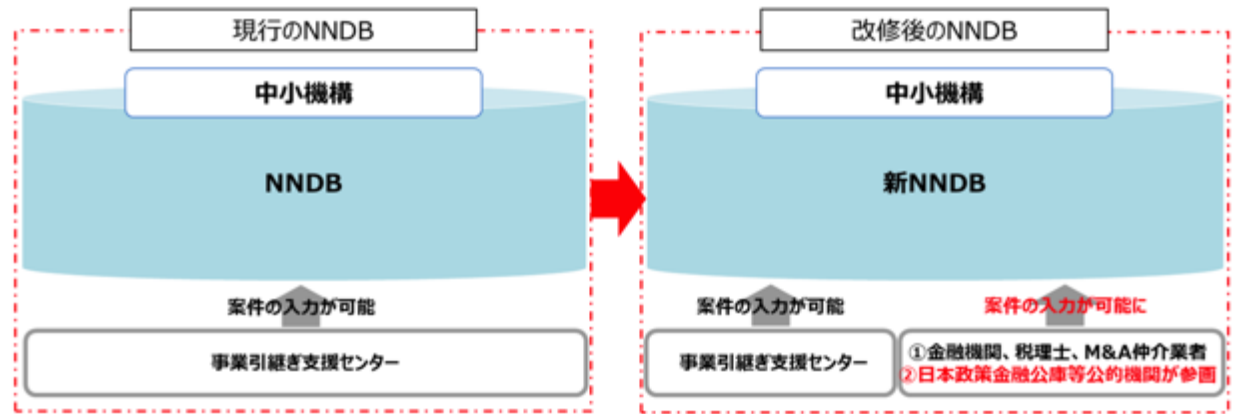


極小規模案件などの売り情報を掲載しておき、ネット上から買い手が自分で探す。また売主自身が情報を更新するようにして、手間を最小限に効果は最大化。



手間・時間がかからない

ネットで多くの人が見る



誰でも見れるネット上に一部情報を隠して公開して、買い手が自力で売り情報を見つけるようにする。また売り情報は自分たちで情報を更新させることが可能。

## ▼売り案件一覧

## ▼売り案件詳細

お問い合わせ番号	県名買-008	問い合わせ番号を掲載して、会社名は伏せる。
売上(円)	1000-5000万円	
エリア	関東地区 / 東京都	
従業員数(人)	5-10人	
サー手売	個人・個人 / どちらでも可	
ステータス	募集中	

民間事業者がフォローしない極小規模案件の救済が可能。

# 「匠マッチング」の仕様、主な機能について

## 1) 基本カスタマイズ設定（初期設定）

初回サーバー、メールアドレス、サイトドメイン登録・設定・接続、初回保守管理設定、サイトトップページの会社ロゴ・掲載写真・文言等の変更・修正（システム仕様・要件定義・パッケージ内容は「匠マッチング」の主なサイト仕様、主なサイト機能から変更なし）

## 2) 主なサイト仕様・保守管理

- レスポンシブ対応（PC,タブレット、モバイルのいずれからでもご利用が可能）
- SSLセキュリティ対応
- サーバーの保守、運用、ソフトのテクニカルサポート
- 独自ドメイン設定可（カスタメディア社から提供も可能）
- 独自メールアドレス設定可（カスタメディア社から提供も可能）
- 一般公開、または非公開（会員制）サイト仕様のいずれにも対応可
- サイト内のマッチング承諾（情報公開・面談承諾）時点での課金金額を自由に設定可
- サイト内課金のためのサイトと外部決済システムとの接続設定可 等

## ●主なサイト機能（ユーザー側）

初回サイトご利用登録、検索機能（地域、職業別等）、自己紹介ページ作成機能、案件作成・登録機能、お気に入り登録、候補者とやりとり・ログ記録、進捗状況管理（面談申込・応諾、保留・承認・非承認、決済等）機能、ユーザー用マニュアル等

## ●主なサイト機能（管理者用）

初回サイトご利用登録者の承認・管理機能、利用状況監視、案件・決済状況管理機能、サイトトップ画面内のメニュー内容の修正、独自バナー設定×トップ画面3か所、管理者用マニュアル等

# 本システムでできること（例）事業引き継ぎ支援者様の場合

本システムを使うことで①～④が可能となり、利用者の利便性アップと相談窓口の業務効率化が可能となります。登録会員のみでの非公開システムとしてもご利用いただけます。

1



氏名	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
性別	性別	性別	性別	性別
生年月日	生年月日	生年月日	生年月日	生年月日
職業	職業	職業	職業	職業
経歴	経歴	経歴	経歴	経歴
資格	資格	資格	資格	資格
連絡先	連絡先	連絡先	連絡先	連絡先
住所	住所	住所	住所	住所
電話番号	電話番号	電話番号	電話番号	電話番号
メールアドレス	メールアドレス	メールアドレス	メールアドレス	メールアドレス

相談申込書や専門家登録を電子化して申し込みを効率化することが可能。相談者と相談員の紐付けなど。



申し込み

2



ネットでの「1対1」の個別相談やQ&A掲示板での「多対多」の相談などが可能。過去の事例紹介、メール配信などが可能。



相手探し



相談

3



インターネット上で、募集中の案件として公開(一部情報に限定)。業種などで検索可能。(支援機関にデータ公開/連携して紹介も)



引き継ぎ成立

4



申込者、申込内容、相談内容、履歴をデータベース化。データベースをCSVデータ形式でダウンロード可能、

# 画面イメージ(一部)

トップページ (スマホ)



案件検索・一覧ページ (PC)



マッチングサイトにおける検索の条件、項目やについては、サイト毎に変更が可能となります。

案件詳細ページ (PC)



PCとスマホの双方に対応が可能。システム仕様・要件定義・パッケージ内容はそのまま、サイトトップページの会社ロゴ・掲載写真・文言等のみを好みに応じて変更してご利用いただくことで、簡単に独自のマッチングサイトがスタートできます。



# 「匠マッチング」の仕様、主な機能について

## 1) クラウドプラットフォーム「匠マッチング」ご利用内容・料金のご案内

項目	金額
初期費用*	499,000円～
月額使用料*	下記に記載
サイト立ち上げ期間（目安）*	補助金について

\*基本カスタマイズ型（システム仕様・要件定義・パッケージ内容は「匠マッチング」から変更なし、サイトトップページの会社ロゴ・掲載写真・文言等のみを好みに応じて変更してご利用いただく方法）をベースとした基本プランをお申込みいただいた場合に限りです。追加カスタマイズがある場合、別途お見積りとなりますので詳細はお問い合わせください。

## 2) クラウドプラットフォーム「匠マッチング」月額費用について

月額利用料	金額
①共有ASP( Application Service Provider)基本パック （サーバーの保守、運用、ソフトのテクニカルサポート）（会員数50名以下/50PV日以下）	10,000円  (会員数500名以下、500PV/1日以下 21,000円/月) (会員数1,000名以下、1,000PV/1日以下 27,000円/月) (会員数3,000名以下、3,000PV/1日以下 38,000円/月)
②追加オプション	3,000円
③追加システムカスタマイズの場合	別途見積
④特許等のシステム使用料（会員数50名以下/50PV日以下）	15,000円  (会員数500名以下、500PV/1日以下 20,000円/月) (会員数1,000名以下、1,000PV/1日以下 25,000円/月) (会員数3,000名以下、3,000PV/1日以下 35,000円/月)
月額費用 合計（①～④）	28,000円/月額