

人材紹介会社のプラットフォーム



株式会社キャリアアシストシステムズ

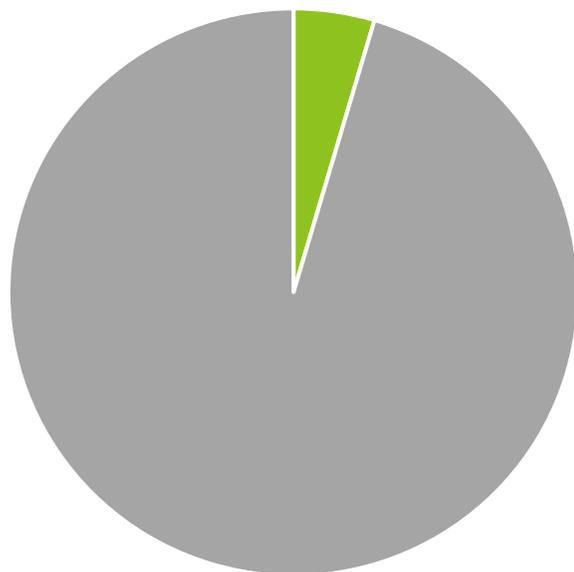
# BIZPIAの目的は大きく2つ



# 1

人材紹介の成約率を向上する

有料職業紹介事業の就職決定者割合



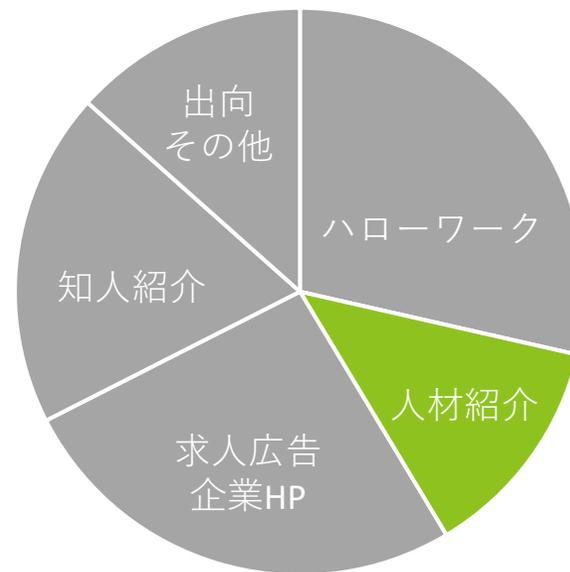
全体の1割弱



# 2

転職時に人材紹介を活用する人を増加させる

転職方法の割合(延べ)



全体の20%弱

# 実現するための 2つのプラットフォーム



人材紹介会社プラットホーム



求職者向け求人サイト

# BIZPIAの4大特徴



タイトル	営業職メンバーを募集
会社名	株式会社〇〇〇〇

氏名	山田 太郎
生年月日	平成〇〇年〇月〇〇日
希望職種	営業職
自己PR	マネジメント経験があり、 新人教育に自信があります。

求人情報  
&  
求職者情報

求職者と求人登録すると  
大きく **4つ** のことが可能になります

# 特徴 その1

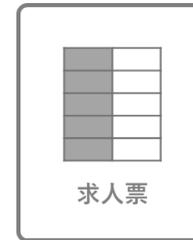
## 自社の 求職者・求人の管理

登録した求人・求職者情報を一覧・詳細画面で管理することが可能です。

又、登録した情報をもとに求人票の出力、履歴書・職務経歴書の出力、応募進捗の確認など様々な管理を行うことができます。



求人広告詳細画面



求人票



候補の求職者



応募者  
一覧

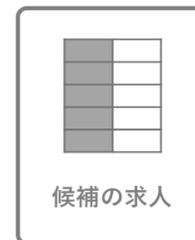
Etc...



求職者詳細画面



履歴書  
職務経歴書



候補の求人

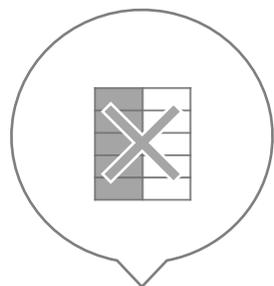


応募企業  
一覧

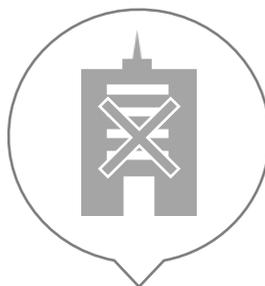
## 特徴 その2

### 他社エージェント の求人案件に応募

求職者の希望する仕事が保有する求人でカバーできない場合や、保有する求人で就職が決まらず就職活動が長期化するなどBIZPIAに登録された他社の求人案件に応募することが可能になります。求職者はより多くの案件から就職活動を行うことが可能です。



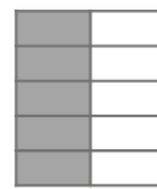
希望の  
求人がない



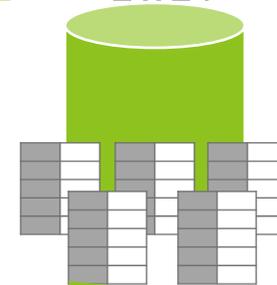
内定が  
決まらない



自社で抱える求人で  
就職に至らない場合



自社で抱える求人で  
就職に至らない場合



他社が登録した  
求人情報

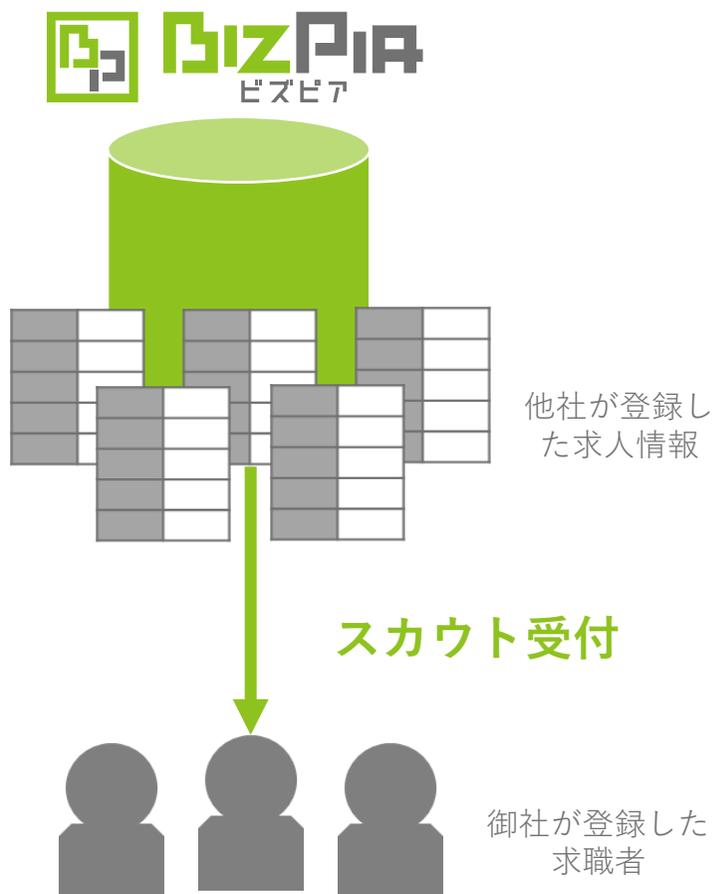


### 特徴 その3

## 他社エージェント・ 求人企業からスカウト

求職者の職務経歴を登録し、スカウト登録をすることで、BIZPIAに登録している人材紹介会社から求人案件ごとにスカウトを受け付けることができます。

スカウトされてからはほかに応募した案件と同じ要領で進捗管理を行うことが可能です



## 特徴 その4

### 様々なチャンネルの 求職者から応募受付

BIZPIAに求人情報を登録することで「人材紹介会社プラットフォーム」「求職者向け求人広告サイト」の2つのプラットフォームから応募を受け付けることができます。  
他社のエージェントから推薦を受けたり、求職者からの直接登録を受け付けることが可能です。



人材紹介会社プラットフォーム

求職者向け求人サイト

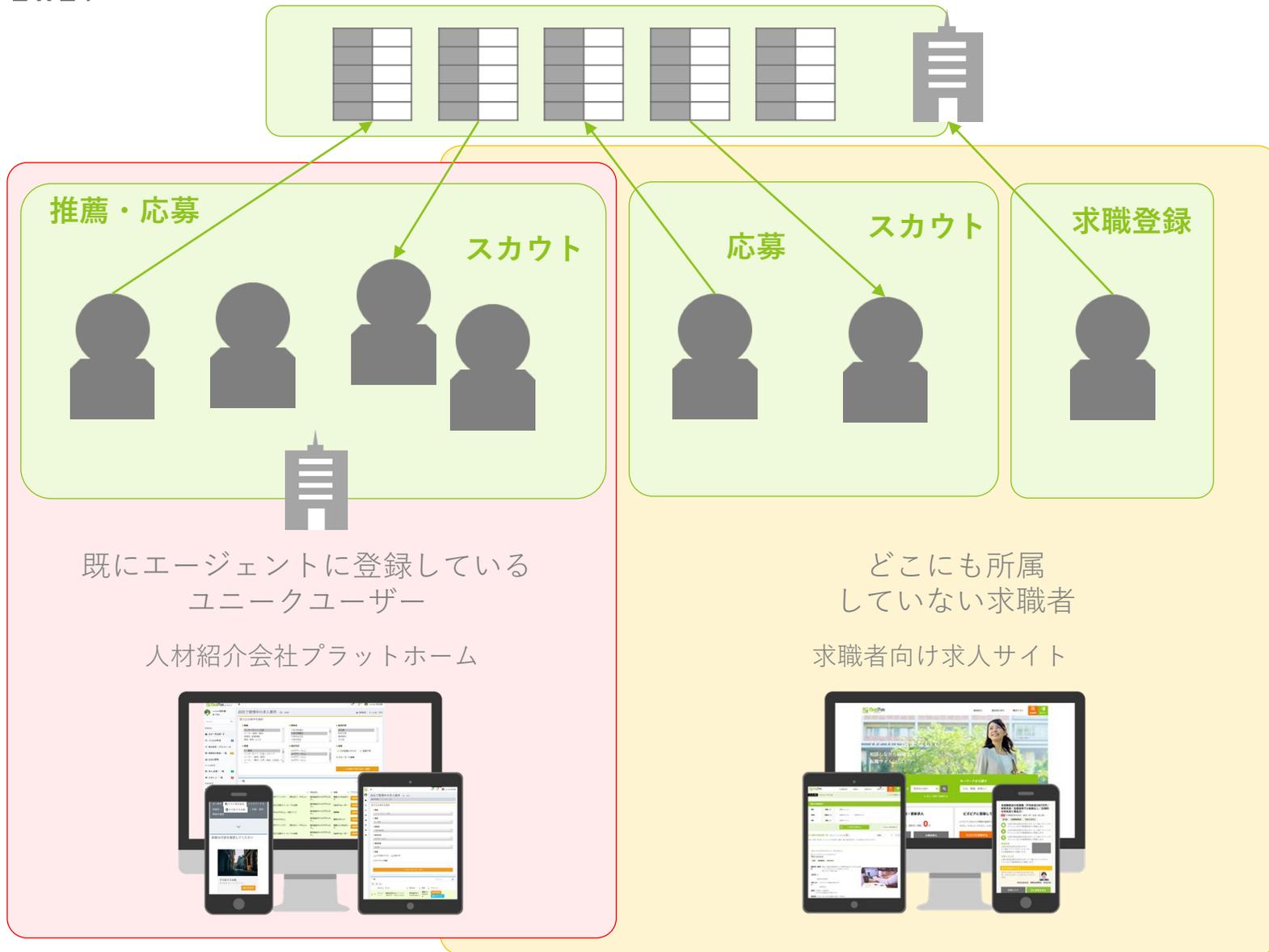


他社エージェント



一般求職者

# BIZPIA ビズピア での求職者の集客イメージ



# 求人広告BIZPIAについて



人材紹介会社を探している人材だけでなく

他社の狙い

人材紹介会社を探している  
ユーザー層を獲得

求人広告等の方法で  
仕事を探そうとしている層

人材紹介を  
知らない

案件から  
仕事を  
探したい

沢山の  
方法  
で探したい



# BizPia

ビズピア



エージェント担当者を  
「コンシェルジュ」  
にした新しい求人サイト



メッセージ機能で  
相談しながら就職活動  
出来る求人サイト

# 求人広告BIZPIAの特徴

# 登録時に人材紹介担当者を選択

コンシェルジュを選択してください

あなたの求職をサポートするコンシェルジュを選択してください

コンシェルジュを選択する

## 求職者の獲得

+ メッセージ  
で相談・提案が可能に



会員登録時に自分を担当するエージェントを選択します

職業相談

履歴書添削

案件の提案

日程調整

求職者は求人広告サイトの感覚で人材紹介サービスを利用することが出来ます

# 既存の求職者にアカウント発行



アカウント発行



メッセージ相談

案件を求職者自身で検索

他サイトでの就職防止

複数の人材紹介会社に  
登録した場合の優先度

進捗を求職者自身でも  
確認することが可能

所属する求職者様にもアカウント配布を行い、メッセージ機能でやり取りを行ったり、サイト内で求職者様自身で求人検索・応募をかけることが可能になります。求人サイトで自己就職し、実績にならないようなケースをカバーすることが出来たり、複数の人材紹介会社に所属する求職者の優先度を向上することが出来ます。

# 就職・転職に特化したコラム

BIZPIAトップ / 転職の役立つコラム / 転職サイトで目にする「未経験歓迎」の本当の意味と志望動機の書き方！

## 面接テクニック

2019/02/06 面接テクニック

### 転職サイトで目にする「未経験歓迎」の本当の意味と志望動機の書き方！

転職サイトなどで見かけることのある「未経験歓迎」の文字。企業のなかには、経験者・未経験者を問わず応募・入社を歓迎しているところがあります。キャリアチェンジを考えている人であれば、希望する業種や職種の人材で「未経験歓迎」を見つけたら応募したいところです。しかし、本当に未経験でも採用されるのか、疑問に思う人もいます。では、業界や職種に対してまったくの未経験者が「未経験歓迎」求人に応募して採用されるためには、どんな点を気をつければ良いのでしょうか。今回は、キャリアチェンジを考えている人に向けて、「未経験歓迎」求人の意味と、応募する際の志望動機の文例をご紹介します。



BIZPIAに登録して  
自分にあった求人を探す

#### 会員登録のメリット

BIZPIAに掲載されている求人を検討リストに保存したり条件検索の保存機能を使うことができます。あなたに合った求人探しに便利です。ダミーテキスト

会員登録する（無料）

#### コラムカテゴリ

セミナー情報 >

面接テクニック >

ビジネスマナー >

#### 年別記事一覧

過去の記事一覧 ▾

無料で記事を出稿

掲載ページに取り扱い中  
求人に合わせて広告

企業のブランディング

記事次第で  
ニュースサイトに転載

就職のみに特化した  
投稿型コラムサイト

BIZPIA内に就職に特化したコラムページがあり、エージェント様が掲載することが可能です。記事が掲載されると、その記事の中に掲載中の求人広告が表示されたり、御社名、担当者様名等が表示され、アクセスを募ることが出来ます。また、コラムは求職者だけでなく、企業が見ることもできるため、ブランディングとしてもお使い頂くことが出来ます。

# その他開発中の機能

手数料管理  
請求書発行

従業員  
成績管理

管理帳票作成  
(求職管理簿)  
(求人管理簿)  
(手数料管理簿)

BIZPIAでは人材紹介会社様のインフラとなれるよう、その他にもさまざまな機能を備えています。BIZPIAさえあれば管理、申請等すべての業務を行うことが出来るように機能を随時開発致します。

# 費用・収益のイメージ

月額費用

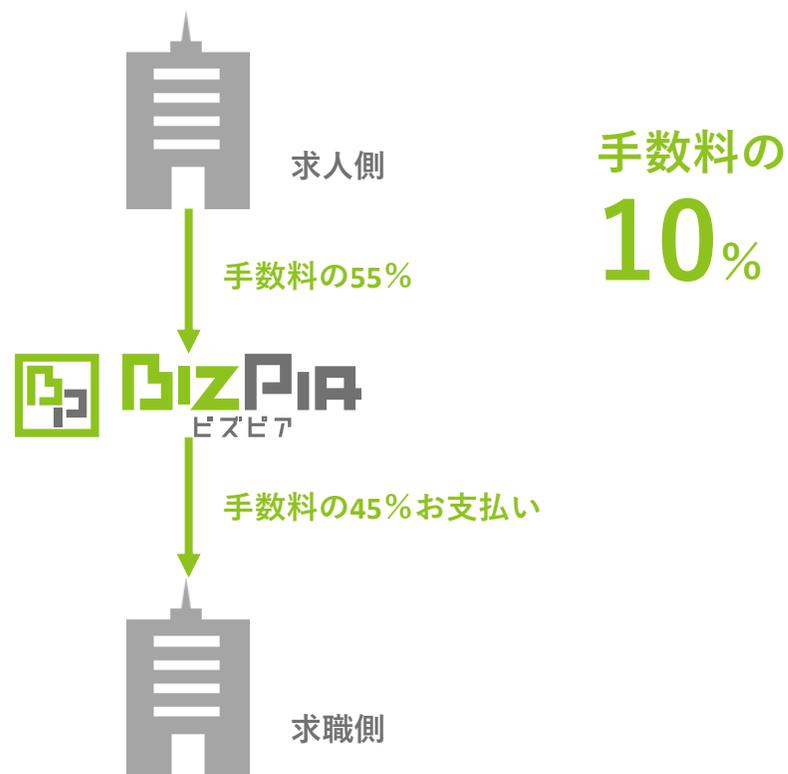


月額  
10万

成功報酬(就職時)

協力紹介をした場合

BIZPIAで求職者を  
獲得した場合



# 他社比較

比較	A社	B社	C社	D社	BIZPIA
求職者を求人データベースに推薦	○	×	○	○	○
求職者をデータベースから検索スカウト	×	○	×	×	○
求人情報を他社と共有	×	×	×	○	○
求職者情報を他社と共有	×	×	×	×	○
求人・求職者情報管理	×	×	×	×	○
費用	月10万～20万円 + 紹介手数料の30%	初回60万円(条件付き) + 紹介手数料の30%	月20万円	月20万円	月10万円 + 紹介手数料の10%