

雑貨・家電・食品などの中小企業メーカー に特化した営業代行サービス「ものbee」 5万円で大手小売企業など100社へ提案 メーカー50社でテストした結果、商談率93%に 2023年4月3日：正式サービススタート



5万円で100社へ
大手企業に商品提案

メーカー
専門
BtoB

商品提案代行サービス

お客様の声
有名企業3社から
商談の申し込みがきました！

渡部 康貴 さん
興惣兵五衛 神の枝豆だだちゃ豆

雑貨・家電・食品などBtoC商材を扱う中小企業メーカーに特化した営業代行を行う株式会社東京フェリストレード（東京都江東区、代表取締役：西村幸子）は、5万円で大手小売店など100社へ営業代行するサービス「ものbee」を、紹介のみでお受けした50社のお客さまと一緒に試行錯誤を繰り返し、商談率を93%まで引き上げました。そこで、2023年4月3日より紹介以外のすべてのお客様に向け、サービス提供を開始いたします。

なぜ中小企業に特化するのか？

日本における全企業のうち99.7%を占める中小企業（中小企業庁発表）の経営課題のひとつは「求人難」（日本政策金融公庫「全国中小企業動向調査」）です。当社はこの**人手不足問題**に対して、本サービスを通じて課題解決のお役に立ちたいと考えています。

中小企業経営者の悩み

- ・営業する時間がない／営業人材を雇う余裕がない
- ・電話をしてもすぐに切られてしまう（迷惑な営業電話だと思われる）
- ・日々の仕事が忙しく新たな取引先を探す営業活動が先延ばしになっている
- ・良い商品だから知ってもらえれば売れるはずなのに、伝える方法が分からない
- ・地方の会社だから相手にしてもらえないんじゃないかと思う など

その悩みをこのサービスで解決

「商談のアポ」を獲得するため、ハンズ、アイリスオーヤマなどの約100社の大手小売店に対して当社がすべて提案代行します。提案先はすべて「提案を待っている」企業を厳選していますので、提案を見てくれる確率は非常に高く、93%の商談獲得率を達成することができました。もちろん、クレームは一切生じません。

商談に進んだ商品例



興惣兵衛
神の枝豆だだちゃ豆



(有)南九州きのこセンター
えのきチップス



(有)亀井蒲鋒
黒胡椒フワっ天



株式会社テクノボンズ
グレープシードオイル



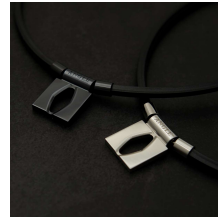
ハナエミグローバル(同)
マヨネーズメーカー

「ものbee」の特長

- ・お客さまは、商品情報・提案文・パンフレット・商品画像・連絡先情報を1回送っていただくだけ
- ・100社の小売店のバイヤーに直接情報が届く
- ・商品提案を求めている会社にアプローチするのでクレームにならない

「ものbee」で商談に進んだ事例

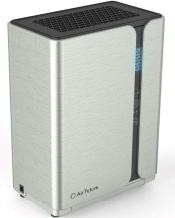
- ・アイリスオーヤマ（ドライフルーツ、冷凍餃子）
- ・丸紅水産部（養殖鯛）
- ・福岡三越（空気清浄機）
- ・郵便物販サービス（お米）
- ・日本直販（健康グッズ） など



株式会社アングル
ANGLE



株式会社タイチ
鯛一郎クン



(株) Protect ONE
AirFuture

商談に進んだ商品例

「ものbee」料金プラン

バイヤーは時期（クリスマスやバレンタインなど）によって欲しい商品が変わるので、繰り返し提案することでチャンスは広がります。1回のお試しプランから6回のプランまでご用意しております。初期費用・成功報酬はいただきません。

料金プラン		
初期費用・成果報酬なし。低料金でトライできます。		
お試しプラン	ベーシックプラン	プレミアムプラン
送信回数 1回	送信回数 約2ヵ月おきに 3回	送信回数 約2ヵ月おきに 6回
料金 55,000円(税込)	料金 99,000円(税込) 1回あたり33,000円!	料金 165,000円(税込) 1回あたり27,500円!

お客さまの声

- ・早速、有名企業3社から商談の申し込みを いただいています。（調味料オイル）
- ・現在進行しております相手先は、株式会社ヨーク、日本直販の親会社、ネット通販会社、ライフサポート、丸紅、この5件です。思ったより反響がありました。ありがとうございます。大切に対応してまいります。（養殖鯛）
- ・5件、問い合わせが来ました。oisixさんにサンプル送付、ジャパネットさんと Zoomの予定組んでます。とにかくやってみます。（天ぷら）

サービス開始への思い

2018年、輸入物販会社を立ち上げ、起業1年目から一部上場企業と取引することができました。海外で人気の「ゆいクッション」の独占販売権を取り、全国の小売店などに販売。自社の商品の全国展開をきっかけに、面白い商品を扱っているのに、なかなか販売が拡がらない中小企業メーカーの支援がしたいと思い、大手企業への提案代行をスタートしました。

（代表取締役：西村幸子）

- 株式会社東京フェリストレードについて
2018年創業。輸入雑貨卸・メーカー販売代理店、物販コンサル事業
本社：東京都江東区



【本件に関するお問い合わせ】

株式会社東京フェリストレード 代表取締役：西村幸子

Mail : s.nishimura@t-feliz.com

<https://tft-monobee.com/lp/>