

私は今まで100名を超える住宅不動産の事務職の方を見てきましたが、河瀬さんほど万能な方はいませんでした。正にパーフェクトであり、河瀬さんがいれば何も心配がありません。それほどの力を付けるほど、河瀬さんは一生懸命に努力されてきたのだと思います。おうちカンパニーにご加盟いただく加盟店の方には、是非河瀬さんのお仕事ぶりを見ていただきたいです。

藤本和史さんは、池田社長を彷彿とさせる優しい営業職（おうちのコンサルタント）です。

自分の「売りたい」を押し付けずに、お客様が譲れない部分とそうでない部分をお客様と共に整理して考え、納得いくおうちをご購入いただくことを藤本さんは目指しています。時間と労力を惜しまずに、おうちさがしが楽しい思い出になるように、正にhome diaryになるように一生懸命にお客様のお手伝いをされる方です。藤本さんは、伸び盛りの20代です。これから藤本さんの時代を築いてほしいと願っています。

そして村上佳乃さん、村上さんはそこにいるだけで、ほっとした雰囲気を作り出されています。株式会社home diaryの優しさの象徴です。

村上さんは、「お客様からご要望された」ことをただ忠実に叶えようとするのではなく、その中で「譲れないこと」「妥協できること」など希望条件に優先順位を明確にし、ご要望の中に潜んでいてお客様が気づかれていない“わるいところ”をしっかりとお伝えして、その改善策も考えていくという考えを持っています。

実は「お客様からご要望された」ことをそのまま形にすることで、ようやく完成したマイホームが思い描いていた理想とかけ離れてしまうことがあります。なぜならお客様は一生のうちにおうちを建築する機会は一度二度だからです。プロである私たちは、お客様のご要望の中にあるデメリットをお客様にお伝えしないといたしません。ご要望をそのまま実現するだけでは不親切で責任逃れなのです。そんな村上さんの考え方は、最高に素晴らしいと思います。

おうちカンパニー 左京一乗寺店 株式会社home diary、最高のメンバーが揃った、優しくて実力のある会社です。お仕事を思いっきり楽しんでください。

home diaryの力で京都の住宅不動産業を、そして日本中の住宅不動産業界を、優しい業界にしてください。

「おうちカンパニーを子どもたちの憧れの職業に。住宅不動産業界を子どもたちが目指す業界に。」そんな世の中にするために、力を合わせて頑張りましょう！