

はじめに

2

士業、コーチ、カウンセラー、起業家、必読！
自身も1日35万円以上のコンサルフィーを獲得し、
500人以上を指導してきたコンサルタント育成のプロが
定価55万円の養成講座だけで伝授している
コンサルティングで稼ぐ秘訣を1冊にまとめました！

第 1 章

年間報酬3000万円を実現し、 1億円超えも現実的になる 「年収戦略」の違い

06	稼げないコンサルタントは年収1億円の憧れているだけで、 稼げるコンサルタントは年収1億円の時給がいくらか言える	22
05	稼げないコンサルタントは三つ星レストランの料理人を目指し、 稼げるコンサルタントはファーストフード店をフランチャイズ化する	28
04	稼げないコンサルタントは年収を上げようとし、 稼げるコンサルタントは時給を上げる方法を考える	36
03	稼げないコンサルタントはスケジュールを詰め込み、 稼げるコンサルタントはあえて稼がない時間をつくる	47
02	稼げないコンサルタントは年収を一気に2倍にしようとし、 稼げるコンサルタントは時給の上昇を1・3倍以内に抑える	52
01	稼げないコンサルタントは商品開発をしようとし、 稼げるコンサルタントは短時間で稼ぐ方法を考える	56

嫌な客をシャットアウトし 客単価も7倍になる 「営業戦略」の違い

07 稼げないコンサルタントは目の前のお客さんに売り込み続け、稼げるコンサルタントはお客さんが自ら探して集まってくる仕組みをつくる

08 稼げないコンサルタントは劇的なV字回復を狙い、稼げるコンサルタントは成功する会社を確実に成功させる

09 稼げないコンサルタントは目先の金欲しさに仕事を引き受け、稼げるコンサルタントは好き嫌いで仕事を引き受ける

10 稼げないコンサルタントはどうやるかを重視し、稼げるコンサルタントは誰とやるかを重視する

時給5万円の コンサルフィーを獲得する 「対人スキル」の違い

11 稼げないコンサルタントは真剣な眼差しでジーンツと話を聞き、稼げるコンサルタントはうなずきながら話を聞く

12 稼げないコンサルタントは自分の考えを押し付け、稼げるコンサルタントは相手の価値観を認める

13 稼げないコンサルタントはレスポンスがワンパターンで、稼げるコンサルタントはレスポンスに緩急をつける

14 稼げないコンサルタントは自分で決めようと迷い、稼げるコンサルタントはクライアントに決めさせる

15

稼げないコンサルタントは言葉の定義が曖昧で、稼げるコンサルタントは言葉の定義が明確である

116

16

稼げないコンサルタントは自分の価値観が曖昧で、稼げるコンサルタントは自分の価値観が明確である

126

17

稼げないコンサルタントは相手の視点に立てず、稼げるコンサルタントは目配り・気配り・心配りができる

134

年収1000万円超えが

当たり前になってしまう

「マインド」の違い

18

稼げないコンサルタントは情報・知識を盲信し、稼げるコンサルタントは考え方を大事にする

140

19

稼げないコンサルタントは将棋の駒の動かし方がわからず、稼げるコンサルタントは将棋の駒の動かし方を熟知している

148

20

稼げないコンサルタントは作業を手伝い、稼げるコンサルタントは仕事の手助けをする

154

21

稼げないコンサルタントは何かを理解しておらず、稼げるコンサルタントは何かを理解している

160

22

稼げないコンサルタントは捨てることができず、稼げるコンサルタントはスパッと捨てる力がある

166

500人以上に伝授した
業種・業態・規模関係なく使える
「コンサルスキル」の違い

23 稼げないコンサルタントは無駄な努力を重ね、
稼げるコンサルタントは成功の4ステップを踏む
216

24 稼げないコンサルタントはすべてを向上させる仕組みをつくり、
稼げるコンサルタントは続ける仕組みをつくる
182

25 稼げないコンサルタントはやみくもにダイエットをし、
稼げるコンサルタントはダイエットの動機が明確である
186

26 稼げないコンサルタントは価値が勝手に伝わると考え、
稼げるコンサルタントは価値を言葉に変えて伝える
196

27 稼げないコンサルタントは成功を説明できず、
稼げるコンサルタントは成功をキーワードで説明できる
202

28 稼げないコンサルタントは社員を応援するだけで、
稼げるコンサルタントは社員にゲームを楽しませる
210

29 稼げないコンサルタントは物事を漠然と考え、
稼げるコンサルタントは物事を分解して考える
214

億万長者も実践している
1冊の本を100回反復する
「学習戦略」の違い

30

稼げないコンサルタントは他人に投資し、
稼げるコンサルタントは自分に投資する

220

31

稼げないコンサルタントは矢沢永吉もサザンもうる覚えで歌い、
稼げるコンサルタントは矢沢永吉の歌1曲を完璧に歌い上げる

228

おわりに

236

※本文中に登場する商品名、企業名、ブランド名、サービス名などは、一般に商標として登録されています。ただし、本書では煩雑になるのを避けるため、一部、®表記などは省略しております。

年間報酬

3000万円を実現し、
1億円超えも現実的になる

「年収戦略」
の違い